[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWzDotf5bZ0Pi53H5IkcCm4CYEv9U2_4W2w6hGxDokFGssvn34kl-xLKv-vaLnU0OUXKywMOa6bhnKFpWnp1VNeiIC3Oat7QfkWAklt2xA8kUhEsC2li904gk3RRj2ar8FkvfdvIvdQZ-H9fxlHQQqZ5GVN1LCHkfuhsymJzRvuYNGKTHI0UV169_iHHYTGPg0&__tn__=*NK-R)

.

الخدمات لا يمكن عمل تضخيم scaling

لها

ولذلك لا تصنع ثروة

.

كما أنها تعتمد على ( شخص ) مقدم الخدمة

فلا يمكن الدخول بها في نطاق ( الدخل المحايد ) . أو ال passive income

كالجراح مثلا

.

والمقاولات لا يمكن ضمان استمراريتها

فممكن تعمل لك فلوس في وقت . وتيجي في وقت تصرف الفلوس دي بسبب عدم بدء مشاريع جديدة

.

يعني ممكن نقسم المشاريع ل

١ . خدمي متقطع

٢ . خدمي مستمر ( زي محل تصوير مستندات )

٣ . تجاري أو صناعي متقطع ( مقاولات )

٤ . تجاري أو صناعي مستمر

.

خليك في رقم ٤